

Научная статья
УДК 338.001.36

РАЗВИТИЕ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТЫВА В 1991-2007 ГГ.



Александра И. Арчимаева

Тувинский институт гуманитарных и прикладных социально-экономических исследований при Правительстве Республики Тыва, специалист сектора истории, Кызыл, Республика Тыва, Россия, aleksandra.archimaeva@mail.ru

Аннотация: В статье проведен анализ развития угольного разреза «Каа-Хемский» с 1991 г. по 2007 г. Данное предприятие являлось монополистом и имело важное значение для социально-экономической жизни Республики Тыва. В работе представлен анализ динамики объемов добычи и поставки каменного угля, финансовых результатов, затрат на производство и реализацию продукции, себестоимости продукции, среднесписочной численности персонала, а также рассчитаны показатели эффективности предприятия. Для анализа динамики объемов добычи каменного угля и финансово-экономических показателей были рассчитаны базисные и цепные темпы роста. Результаты данной статьи в дальнейшем помогут исследователям разработать стратегические проекты для повышения эффективности угледобывающих компаний. Основные финансово-экономические данные были получены из годовых бухгалтерских отчетов предприятия, которые хранятся в Национальном архиве Республики Тыва. В статье отмечается, что на протяжении всего рассматриваемого периода разрез «Каа-Хемский» терпел убытки. В результате чего он был ликвидирован решением Арбитражного суда Республики Тыва в 2008 г. В статье отмечается, что экономический кризис, вызванный переходом от плановой экономики к рыночной, и неэффективное руководство способствовали финансовой неустойчивости предприятия.

Ключевые слова: каменный уголь, промышленность, разрез «Каа-Хемский», разрез «Чаданский», выручка, балансовая прибыль, себестоимость

Для цитирования: Арчимаева А. И. «Развитие угольной промышленности в Республике Тыва в 1991-2007 гг.» // Азиатские исследования: история и современность. 2025. № 4 (16). С. 23–38. DOI: 10.63124/2782-6139-2025-4-16-23-38

THE DEVELOPMENT OF THE COAL INDUSTRY IN THE REPUBLIC OF TUVA IN 1991-2007

Alexandra I. Archimaeva

Tuvan Institute of Humanitarian and Applied Socio-Economic Research under the Government of the Republic of Tuva, specialist. Sector of History, Kyzyl, Republic of Tuva, Russia, aleksandra.archimaeva@mail.ru

Abstract. The article conducted an analysis of the development of the Kaa-Khamsky coal section from 1991 to 2007. This enterprise was a monopolist and was important for the socio-economic life of the Republic of Tuva. The work presents an analysis of the dynamics of the volume of production and supply of stone coal, financial results, costs of production and sale of products, the cost of products, the average personnel, as well as the performance indicators of the enterprise. To analyze the dynamics of the volume of coal production and financial and economic indicators, the basic and chain growth rates were calculated. The results of this article will further help researchers to develop strategic projects to increase the efficiency of coaling companies. The main financial and economic data were obtained from the annual accounting reports of the enterprise, which are stored in the National Archive of the Republic of Tuva. The article notes that throughout the entire period under consideration, the «Kaa-Khem» section suffered losses. As a result, it was liquidated by the decision of the Arbitration Court of the Republic of Tuva in 2008. The article notes that the economic crisis caused by the transition from a planned economy to a market, and ineffective leadership contributed to the financial instability of the enterprise.

Keywords: stone coal, industry, Kaa-Khamsky section, Chadan Care, Revenue, Balance Profit, costs

For citation: Archimaeva, A. I. (2025), “The development of the coal industry in the Republic of Tuva for 1991-2007” // Asian research: history and modernity, 2025. no. 4 (16). p. 23–38. DOI: 10.63124/2782-6139-2025-4-16-23-38

Введение

Каменный уголь является важным полезным ископаемым в Туве. Его используют для обеспечения энергетических потребностей предприятий в качестве топлива для населения и других организаций, а также в металлургической промышленности. Таким образом, эффективная деятельность угле-

добывающих компаний существенно влияет на решение не только экономических, но и социальных проблем республики.

Улуг-Хемский угольный бассейн

На территории Тувы крупным месторождением является Улуг-Хемский угольный бассейн. На сегодняшний день изучены лишь небольшие его части. Известны Ээрбекское, Элегестинское, Межегейское, Каа-Хемское, Чихачевское и Совхозное месторождения. За его пределами открыт ряд меньших по размеру угленосных площадей: Чаданское, Онгажинское, Серлиг-Хемское, Ийи-Тальское и Ак-Тальское [Горючий камень: рассказ о становлении и развитии угледобывающей промышленности Тувы 1986, с. 14].

Больше половины добываемого угля в России приходится на Сибирский федеральный округ. Однако, Республика Тыва по объёму добычи угольной продукции имело незначительный удельный вес в регионе. В 1990 г. он составлял всего 0,43%, что указывает на необходимость разработки стратегических проектов для повышения эффективности. Данные факторы определяют актуальность проводимых исследований.

В современной научной литературе развитию угольной промышленности Тувы посвящали свои статьи такие исследователи, как: В. И. Лебедев, В. И. Котельников [Лебедев, Котельников 2016, с. 96-104], Д. Ф. Дабиев [Дабиев 2013, с. 144-149], М. П. Куликова, Г. Ф. Балакина [Куликова, Балакина 2022, с. 99-102] [Куликова, Балакина 2023, с. 61-64], Ш. Ч. Соян [Соян 2022, с. 81-83]. В своих работах экономисты рассматривали состояние всей отрасли в целом, перспективы её дальнейшего развития, а также возможности переработки каменных углей в неэтилированный бензин с целью повышения эффективности освоения месторождений.

В данной статье представлена попытка исследовать тенденции развития угольной промышленности в Республике Тыва с 1991 г. по 2007 г., а также проблемы, влияющие на деятельность организации. В рассматриваемый период отрасль была представлена единственной компанией – разрез «Каа-Хемский», таким образом, предприятие являлось монополистом на территории республики. В работе представлен анализ основных экономических показателей компании, таких как объем добычи угля, выручка, балансовая прибыль, затраты на производство и реализацию продукции, себестоимость 1 т. угля, численность персонала.

Отметим, что все финансово-экономические показатели разреза «Каа-Хемский» были получены из годовых бухгалтерских отчетов. В связи с ликвидацией организации документы по основной деятельности за 1963-2008 гг. были переданы на хранение в Национальный архив Республики Тыва. На основе полученных документов был сформирован архивный фонд

Фр-448 «Разрез «Каа-Хемский» г. Кызыл Тувинской АССР», в котором содержатся 582 единицы хранения (ед. хр.). Научная новизна данной работы заключается в введении в научный оборот архивных документов, отражающих финансовое состояние разреза «Каа-Хемский».

Разрез «Каа-Хемский» осуществлял добычу каменного угля на двух крупных месторождениях: Каа-Хемском и Чаданском. Предприятие было принято в эксплуатацию на основании акта Государственной приемной комиссией от 27 октября 1970 г. мощностью 500 тыс. т. угля в год.⁸

Основными видами деятельности разреза «Каа-Хемский» являлись: добыча угля и соли; ведение горных работ и производство других работ и услуг, связанных с эксплуатацией угольного и соляного месторождений; удовлетворение общественных потребностей в угле, каменной соли; оказание услуг производственного характера; осуществление внешнеэкономической деятельности; осуществление посреднической деятельности.⁹

Таблица 1

Динамика объема добычи каменного угля в Республике Тыва
за 1991-2007 гг.

Table 1

Dynamics of coal production in the Republic of Tuva in 1991-2007

Годы	Объем добычи угля, тыс. т.10	Абсолютное изменение, тыс. т.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		баз.	цеп.	баз.	цеп.	баз.	цеп.
1991	933	-	-	-	-	-	-
1992	883	-50	-50	94,64	94,64	-5,36	-5,36
1993	830,5	-102,5	-52,5	89,01	94,05	-10,99	-5,95
1994	777	-156	-53,5	83,28	93,56	-16,72	-6,44
1995	710	-223	-67	76,10	91,38	-23,90	-8,62
1996	541	-392	-169	57,98	76,20	-42,02	-23,80
1997	554	-379	13	59,38	102,40	-40,62	2,40
1998	489	-444	-65	52,41	88,27	-47,59	-11,73
1999	547	-386	58	58,63	111,86	-41,37	11,86
2000	523	-410	-24	56,06	95,61	-43,94	-4,39

⁸ НА РТ Ф. 448 Оп. 1 Д. 566 Л. 3-5

⁹ НА РТ Ф. 448 Оп. 1 Д. 566 Л. 27

¹⁰ НА РТ Ф. 448 Оп. 1 Д. 573 Л. 44; Д. 608 Л. 1; Д. 622 Л. 3; Д. 644 Л. 10-11; Д. 658 Л. 2; Д. 671 Л. 2; Д. 686 Л. 15; Д. 695 Л. 61; Д. 711 Л. 51; Д. 726 Л. 54; Д. 780 Л. 2; Д. 796 Л. 29-30; Д. 829 Л. 37-38; Д. 852 Л. 52-53; Д. 892, Л. 59; Д. 924 Л. 58-59.

2001	575	-358	52	61,63	109,94	-38,37	9,94
2002	521	-412	-54	55,84	90,61	-44,16	-9,39
2003	563	-370	42	60,34	108,06	-39,66	8,06
2004	564	-369	1	60,45	100,18	-39,55	0,18
2005	659	-274	95	70,63	116,84	-29,37	16,84
2006	684	-249	25	73,31	103,79	-26,69	3,79
2007	754	-179	70	80,81	110,23	-19,19	10,23

Добыча угля на предприятии осуществлялась открытым способом. Производство каменного угля на разрезе Каа-Хемский значительно превосходило объём добычи на Чаданском месторождении. Из таблицы 1 видно, что объём добычи каменного угля в республике имел тенденцию к снижению. Ежегодно в среднем данный показатель уменьшался на 10,53 т. или на 1,32 %. Необходимо добавить, что объём добычи каменного угля в России с 1991 г. по 2007 г. сократился на 0,74% и составил 2324,29 тыс. т. Это говорит о том, что снижение добычи угля в Республике Тыва было на 0,58% выше, чем по всей стране.

Наибольший объём добычи был зафиксирован в 1991 г., его объём составил 933 тыс. т., а наименьший – в 1998 г. (489 тыс. т.). Стоит отметить, что в России в этот период также зафиксирована минимальная величина добычи каменного угля. Это говорит о том, что экономический кризис 1998 г. отразился и на угольной промышленности в Туве.

Стоит отметить, что почти на протяжении всего периода разрез «Каа-Хемский» выполнял планы по добыче каменного угля. Однако, плановые показатели ежегодно сокращались. Из годовых бухгалтерских отчетов видно, что планы добычи каменного угля не были выполнены в 1996-1997 гг. В 1996 г. предприятие выполнило план на 77,3 %, что на 159,2 тыс. т. меньше задуманного.¹¹ В 1997 г. план добычи угля был выполнен на 92,4%, не добыто по плану 45,9 тыс. т.¹² Можно предположить, что срывы планов происходили за счет снижения спроса на продукцию.¹³

Предприятие осуществляло реализацию каменного угля юридическим лицам (предприятиям, организациям) в соответствии с заключенными договорами. На основе договоров формировалась производственная программа разреза «Каа-Хемский».¹⁴

На протяжении всего периода, в целом, наблюдалось сокращение поставок каменного угля потребителям из-за ликвидации многих предпри-

¹¹ НА РТ. Ф. 488 Оп. 1 Д. 671 Л. 1

¹² НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 686 Л. 15

¹³ НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 671 Л. 1

¹⁴ НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 655 Л. 1-9

ятий и низкой покупательной способности населения. Ежегодно в среднем объем поставок продукции сокращался на 12,37 тыс. т. или на 1,54%. Самый большой объем поставок был зафиксирован в 1991 г., он составил 956,9 тыс. т., а наименьший – в 1998 г. (503,5 тыс. т.).

Разрез «Каа-Хемский» осуществлял поставку в хозяйствующие субъекты, входившие в систему народного хозяйства Республики Тыва. На рисунке 1 представлена структура объема поставок каменного угля основным потребителям. Необходимо добавить, что основные покупатели продукции в годовых бухгалтерских отчетах за 1991-1995 гг. не были отражены. Для анализа изменения структуры потребителей предприятия были использованы данные за 1997 г. и 2007 г.

Рисунок 1

Структура объёма поставок каменного угля потребителям разреза «Каа-Хемский» в 1997 г. и 2007 г.

Figure 1

The structure of the volume of coal supplies to consumers of the Kaa-Khem mine in 1997 and 2007



Из рисунка 1 видно, что основными потребителями каменного угля в 1997 г. являлись: Кызылская ТЭЦ, ГУП РТ «Рестопсбыт», ГУП «Тувкоммунэнерго» РТ, Комбинат «Туваасбест», МПП ЖКХ Чеди-Хольского кожууна и прочие потребители. Наибольшее число заключенных договоров на поставку каменного угля приходилось на топливно-энергетические компании: Рестопсбыт – 158,9 тыс. т. (29%), Кызылская ТЭЦ – 134,3 тыс. т. (29%) и прочие потребители – 154,9 тыс. т. (28 %). Наименьший объем закупок каменного угля приходился на: РПП Тувкоммунэнерго – 35,9 тыс. т. (7%), комбинат «Туваасбест» - 31,9 тыс. т. (6%) и МПП ЖКХ Чеди-Хольского кожууна – 25,1 тыс. т. (5 %).¹⁵

¹⁵ НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 686 Л. 25

В годовом бухгалтерском отчете за 2007 г. показатели отгрузки каменного угля классифицировались по таким видам потребления, как энергетика, металлургия, коммунально-бытовые нужды и прочие потребители. Больше половины отгруженной продукции приходилось на прочих потребителей. Их объем составил 471,9 тыс. т. или 57 %. Наименьший объем приходился на металлургию – 168,1 тыс. т. (20 %), энергетику – 151,6 тыс. т. (18 %) и коммунально-бытовые нужды – 43 тыс. т. (5%).¹⁶

Разрез «Каа-Хемский» осуществлял поставку продукции за пределы республики крайне редко. В 1994 г. вывоз каменного угля составил 1010 т., что составило 0,001%.¹⁷ В 2004 г. тувинские угли были частично отгружены за пределы республики на металлургические заводы.¹⁸ Стоит отметить, что в годовых бухгалтерских отчетах объёмы поставок за пределы республики практически не отражались.

В работе представлен анализ динамики финансово-экономических показателей предприятия: выручка от реализации каменного угля, балансовая прибыль и себестоимость продукции. Необходимо добавить, что данные за 1994 г., 2001 г. не имеются, в связи с отсутствием годовых отчетов в архивном фонде за соответствующие периоды.

На протяжении всего периода наблюдался рост выручки от реализации продукции. Ежегодно в среднем данный показатель увеличивался на 48603,31 тыс. руб. или на 70,95 %.

16 НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 924 Л. 69

17 НА РТ. Ф. 448 Оп.1 Д. 655 Л. 1-9

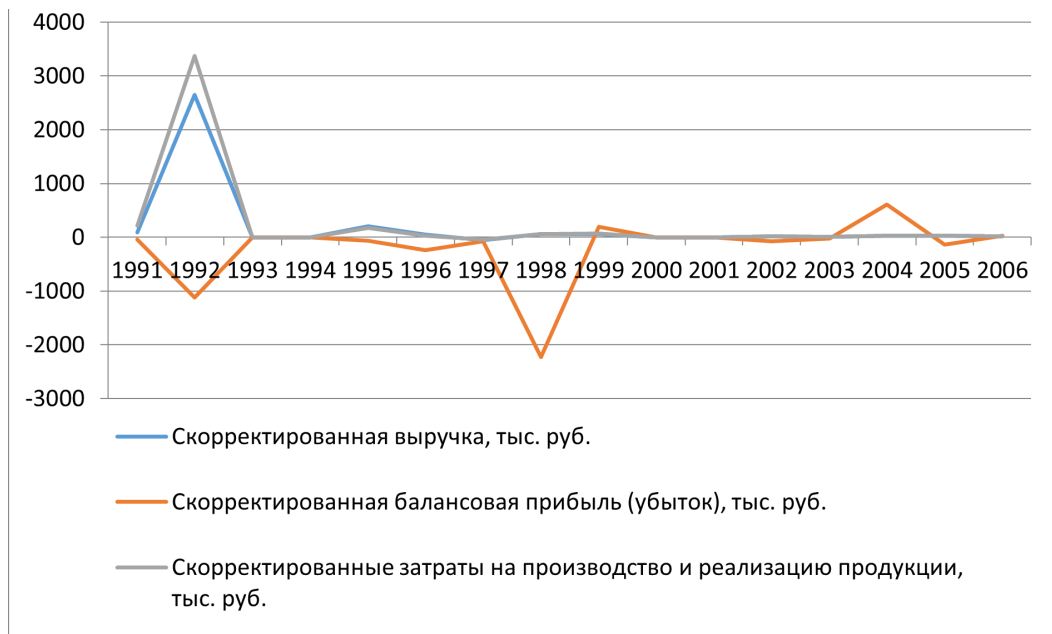
18 НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 829 Л. 49

Рисунок 2

Темпы прироста скорректированных выручки, балансовой прибыли, затрат на производство и реализацию продукции за 1991-2007 гг., %

Figure 2

Growth rates of adjusted revenue, balance sheet profit, production and sales costs for 1991-2007, %



Как видно из данной таблицы разрез «Каа-Хемский» в 1993 г. получил наибольшую выручку, что составило 529897,19 тыс. руб. Это в 27,5 раза больше, чем в предыдущий период. Данный рост выручки от реализации продукции, в свою очередь, можно объяснить влиянием гиперинфляции, так как в условиях растущих цен предприятие повышало стоимость своей продукции.

В 1998 г. наблюдалось падение выручки к предыдущему периоду на 36092,03 тыс. руб. или на 55,32 %. Снижение данного показателя можно объяснить сокращением поставок продукции потребителям, которое вызвано снижением спроса со стороны покупателей, а также экономическим кризисом.

Несмотря на кризисное состояние в экономике, разрезу удалось стабилизировать работу. С 2002 г. наблюдалось увеличение выручки предприятия вплоть до 2007 г. Это обусловлено увеличением объема добычи каменного

угля. Однако, темпы прироста выручки от реализации к концу данного периода стали снижаться.

На протяжении всего периода предприятие ежегодно несло убытки в размере 3453,595 тыс. руб. Наибольший его размер был зафиксирован в 1993 г., он составил 24051,35 тыс. руб.

Наибольший объем прибыли был получен в 2005 г., что составило 14839,11 тыс. руб. Это говорит о том, что к данному периоду разрезу удалось стабилизировать свое финансовое положение.

Наибольший удельный вес в общих затратах предприятия занимала себестоимость продукции. На протяжении всего периода наблюдалось увеличение затрат на производство и реализацию продукции. Ежегодно в среднем данный показатель увеличивался на 805862,72 тыс. руб. или на 85,27 %. Наибольший уровень затрат был достигнут в 2007 г., они составили 456333,0 тыс. руб., а наименьший - в 1991 г., что составило 4110,04 тыс. руб.

Рисунок 3

Изменение структуры себестоимости 1 т. каменного угля по элементам затрат с 1991 г. по 2007 г.

Figure 3

Change in the cost structure of 1 ton of coal by cost elements from 1991 to 2007



На рисунке 3 представлено изменение структуры себестоимости 1 т. каменного угля с 1991 г. по 2007 г. Наибольший удельный вес в себестоимости продукции в 1991 г. занимали материальные затраты (42 %) и заработная плата (28%). Наименьшую – прочие денежные расходы (9,45%), амортизация (9,45%) и отчисления на социальные нужды (10,46%).¹⁹

К 2007 г. структура себестоимости 1 т. каменного угля существенно не менялась. Материальные затраты и расходы на заработную плату по-преж-

¹⁹ НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 573 Л. 56

нему занимали наибольший удельный вес. Однако, произошло увеличение доли затрат по таким элементам, как: материальные затраты, затраты на заработную плату и прочие денежные расходы. Материальные затраты выросли на 3% и составили 45% (260,37 руб.). Расходы на заработную плату стали выше на 6% и составили 34% (197,26 руб.). Затраты на оплату труда повысились за счет увеличения тарифных ставок и окладов. Прочие денежные расходы выросли на 1% и составили 10% (57,89 руб.).²⁰

Снижение доли затрат в себестоимости продукции произошло по таким элементам, как: отчисление на социальные нужды и амортизация. Отчисления на социальные нужды уменьшились на 2% и составили 9% (54,19 руб.). Значительно сократились амортизационные отчисления, они снизились с 10% до 2% (12,64 руб.). В 2007 г. балансовая стоимость оборудования составила 156,5 млн. руб. Остаточная стоимость составляла 34193 тыс. руб. Предприятие работало на оборудовании, 97% которого было полностью амортизировано.²¹

Стоит отметить, что 65% затрат в себестоимости добычи 1 т. каменного угля являются условно-постоянными и не зависящими от объёма добычи. Поэтому, как только падают объёмы добычи угля, резко растёт её себестоимость.²²

В таблице 2 представлены средние цены 1 т. каменного угля по Республике Тыва (без учета налога на добавленную стоимость) и по Российской Федерации, а также себестоимость продукции с 1991 г. по 2007 г. Управление цен при Министерстве экономического развития и промышленности Республики Тыва устанавливало стоимость реализации 1 т. каменного угля.²³

²⁰ НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 924 Л. 66-67

²¹ НА РТ. Ф. 448 оп. 1 д. 924 л. 67

²² НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 671 Л. 15

²³ НА РТ. Ф. 448 Оп. 1 Д. 655 Л. 10-11

Таблица 2

Средние цены (без учета НДС) и себестоимости 1 т. добычи и средней цены на уголь по Российской Федерации за 1 т. с 1991 по 2007 гг.

Table 2

Average prices (excluding VAT) and the cost of 1 ton of production and the average price of coal in the Russian Federation for 1 ton from 1991 to 2007.

Годы	Себестоимость 1 т. угля, руб. ²⁴	Цена 1 т./руб. ²⁵	Средняя цена на уголь по РФ 1 т./руб. ²⁶
1991	20,069	29,8	20
1992	416,52	298	700
1993	3471,67	-	9600
1994	22080	-	31400
1995	50725	36081	80600
1996	87298	81706,83	122637
1997	104581	122688,08	141925
1998	124,95	107,93	143
1999	132,83	104,21	156
2000	193,3	146,8	201
2001	-	211	292
2002	325,02	-	303
2003	354,76	360,71	309
2004	391,76	406,65	416
2005	429,05	455,89	464
2006	540,78	537,02	462
2007	612,36	573,75	564

На протяжении всего анализируемого периода цена за 1 т. каменного угля ежегодно росла. Несмотря на рост отпускной цены на уголь, она не покрывала себестоимость продукции. Из данной таблицы видно, что лишь в 1997 г., 2003-2005 гг. цена превышала себестоимость каменного угля. Следовательно, разрез «Каа-Хемский» регулярно терпит убытки по реализации своей основной продукции. Из данной таблицы также видно, что, как правило, отпускная цена на продукцию была ниже среднего уровня цен по России.

Среднесписочная численность персонала разреза «Каа-Хемский» с 1992 г. сокращалась до 2005 г. Наибольшая численность сотрудников была в 1992 г. она составляла 678 чел. Наименьшая численность персонала наблюдалась в 2004 г., что составило 453 чел.

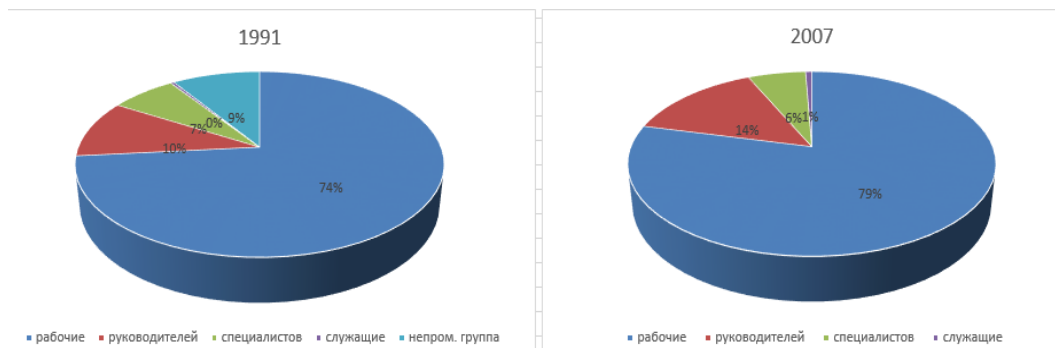
Персонал разреза «Каа-Хемский» составляли - рабочие, служащие, руководители, специалисты и непромышленная группа.

Рисунок 4

Структура среднесписочной численности сотрудников на предприятии в 1991 г. и 2007 г., %

Figure 4

The structure of the average number of employees at the enterprise in 1991 and 2007, %



На рисунке 4 представлено изменение структуры среднесписочной численности сотрудников на предприятии с 1991 г. по 2007 г. В 1991 г. общая численность персонала составляла 554 чел. К 2007 г. их численность вновь возросла на 56 чел. и составило 610 чел.

На протяжении всего периода большинство сотрудников предприятия составляли рабочие. В 1991 г. их рабочих было 407 чел. (74 %), руководителей - 56 чел. (10 %), специалистов – 38 чел. (7%), служащих - 2 чел. (0,36 %), непромышленная группа – 51 чел. (9%).

К 2007 г. в компании вырос штат рабочих, руководителей и служащих. Численность рабочих увеличилась на 74 чел. и составила 481 чел. (79%). Состав руководителей возрос на 32 чел. и достиг 88 чел. (14%). Количество служащих возросло в 2 раза и составило 4 чел. (1%). Число специалистов уменьшилось на 1 сотрудника и составило 37 чел. (6%). С 2001 г. на предприятии исчезла непромышленная группа.

На рисунке 5 представлены показатели производительности труда рабочего персонала разреза «Каа-Хемский» за 1991 г. и 2007 г. Наибольшее её значение было установлено в 1991 г. – 2,29 тыс. т. Самый низкий показатель был в 1998 г. – 1,26 тыс. т. В этом же году отмечалось падение добычи каменного угля на предприятии. Не смотря на рост численности рабочего

персонала, их производительность к 2007 г. снизилась на 0,72 тыс. т. и составила 1,57 тыс. т. на одного рабочего.

Рисунок 5

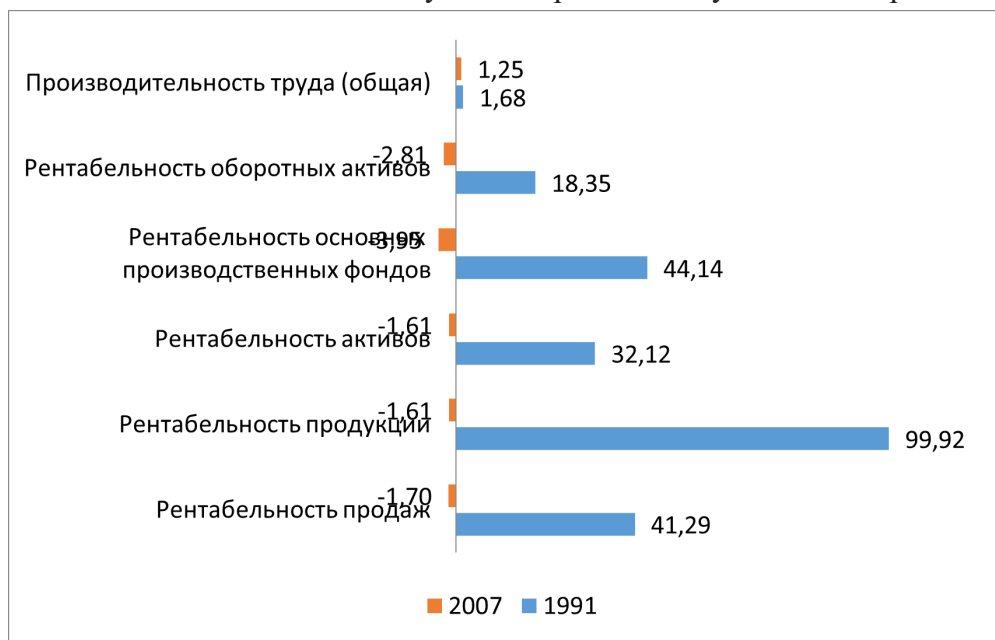
Показатели производительности и рентабельности
разреза «Каа-Хемский» за 1991 г. и 2007 г., %

Figure 5

Performance and profitability indicators of the Kaakhemsky
mine for 1991 and 2007, %

Из рисунка 5 видно, что в 1991 г. все виды показателей эффективности имели значения выше 30 %, что в свою очередь свидетельствует о наличии высокого спроса на продукцию и эффективном управлении. Рентабельность оборотных активов находилась на среднем уровне и составляла 18,35 %.

В 2007 г. предприятие уже являлось полностью убыточным, так как все показатели рентабельности были ниже 0. Это говорит о том, что разрез «Каа-Хемский» находился в глубоком кризисе и нуждался в проведении



мероприятий по стабилизации финансово-экономического положения.

Заключение

Таким образом, в результате проведенного анализа динамики объема добычи каменного угля, финансово-экономических результатов, а также

показателей эффективности предприятия, можно сделать вывод о том, что на протяжении анализируемого периода разрез «Каа-Хемский» регулярно терпел убытки. Этому способствовали как внешние, так и внутренние факторы. В связи с начавшимся в 1991 г. тяжелым переходом от плановой экономики к рыночной, высокими темпами инфляции, экономическим кризисом, разрывом экономических связей, разрез «Каа-Хемский» испытывал тяжелое финансовое положение вплоть до 2002 г. Однако, наличие устаревшего оборудования, высоких затрат на производство, а также низких цен на продукцию, вызванных неэффективным руководством предприятия, продолжило дальнейшее её банкротство.

Литература:

1. Горючий камень: рассказ о становлении и развитии угледобывающей промышленности Тувы 1986 – Горючий камень: рассказ о становлении и развитии угледобывающей промышленности Тувы / В. А. Бузыкаев, В. С. Кривдик, В. П. Пивоваров, Д. Д. Сарыкай. Кызыл: Тувинское книжное издательство, 1986. 160 с.
2. Дабиев 2013 – Дабиев Д. Ф. Состояние и перспективы угледобычи в Туве // Новые исследования Тувы. 2013. №4. С. 144-150.
3. Дорман 2016 – Дорман В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат: учебное пособие / В. Н. Дорман. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. 108 с.
4. Куликова, Балакина 2022 – Куликова М. П., Балакина Г. Ф. Освоение угольных месторождений в Республике Тыва: вызовы и риски // Горная промышленность. 2022. №3. С. 99-102.
5. Куликова, Балакина 2023 – Куликова М. П., Балакина Г. Ф. Проект «Тувинский кокс»: проблемы и перспективы развития угледобычи в Республике Тыва // Горная промышленность. 2023. №4. С. 61-64.
6. Лебедев, Котельников 2016 – Лебедев В. И., Котельников В. И. Экологические аспекты освоения месторождений каменных углей Улуг-Хемского бассейна // Вестник Тувинского государственного университета. Естественные и сельскохозяйственные науки. 2016. №2 (29). С. 96-104.
7. Соян 2022 – Соян Ш. Ч. Угледобыча в Туве: современное состояние // Уголь. 2022. №11 (1160). С. 81-83.
8. Тумашев, Котенкова, Тумашева 2011 – Тумашев А. С., Котенкова С. Н., Тумашева М. В. Экономическая теория в двух частях. Часть I. Введение в экономическую науку. Микроэкономика: Учебное пособие для студентов неэкономических специальностей/ А. Р. Тумашев, С. Н. Котенкова, М. В. Тумашева. Казань: Казан. Ун-т, 2011. – 204 с.

9. Финансовый анализ: учебное пособие 2022 – Финансовый анализ: учебное пособие/ Н. С. Пионткевич, Е. Г. Шатковская, Ю. А. Долгих и др.; под общ. ред. Н. С. Пионткевич; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2022. – 190 с.

References:

1. Burning stone: a story about the formation and development of the coal mining industry of Tuva (1986), Tuva Book Publishing House, Kyzyl, USSR.
2. Dabiev, D. F. (2013) “State and prospects of coal mining in Tuva”, New Studies of Tuva, no 4, pp. 144-150.
3. Dorman, V. N. (2016), Commercial organization: income and expenses, financial result: textbook, Ural University Press, Ekaterinburg, Russia.
4. Kulikova, M. P., Balakina, G. F. (2022) “Development of coal deposits in the Republic of Tyva: challenges and risks”, Mining Industry, no 3. pp. 99-102.
5. Kulikova, M. P., Balakina, G. F. (2023) “Project “Tuva coke”: problems and prospects for the development of coal mining in the Republic of Tyva”, Mining Industry, no 4. pp. 61-64.
6. Lebedev, V. I., Kotelnikov, V. I. (2016) “Ecological aspects of the development of hard coal deposits of the Ulug-Khemsy basin”, Bulletin of Tuva State University. Natural and agricultural sciences, no 2 (29). pp. 96-104.
7. Soyán, Sh. Ch. (2022) “Coal mining in Tuva: current state”, Ugol, no 11 (1160), pp. 81-83.
8. Tumashev, A. S., Kotenkova, S. N., Tumasheva, M. V. (2011) Economic Theory in Two Parts. Part I. Introduction to Economic Science. Microeconomics: Textbook for students of non-economic specialties, Kazan. University, Kazan, Russia.
9. Financial analysis: textbook (2022), Ural University Press, Ekaterinburg, Russia.

Информация об авторе:

Александра И. Арчимаева, главный специалист сектора истории, Тувинский институт гуманитарных и прикладных социально-экономических исследований при Правительстве Республики Тыва; 66700, Россия, Республика Тыва, г. Кызыл, ул. Кочетова, д. 4.

E-mail: archimaeva.aleksandra@mail.ru

РИНЦ Author ID: 80482817

Information about the author:

Alexandra I. Archimaeva, Chief Specialist, History Sector, Tuva Institute of Hu-

manitarian and Applied Socio-Economic Research under the Government of the Republic of Tyva; 4 Kochetova St., Kyzyl, 66700, Russia, Republic of Tuva.

E-mail: archimaeva.aleksandra@mail.ru

ORCID: 0000-0002-8089-0212

©Арчимаева А. И., 2025